

Revendeur



Je fais signer des contrats

weSend Business à mes

clients

et je perçois des

commissions récurrentes !



► Statut de Revendeur weSend

Pour démarrer facilement...

- Inscription gratuite, sans investissement, ni obligation de commande,
- Vous bénéficiez d'une formation personnalisée et nous mettons à votre disposition des outils marketing d'aide à la vente (dossiers de présentation, bons de commandes...).

Une collaboration simple et claire...

- Vous présentez et configurez la solution weSend chez vos clients,
- Vous faites signer à vos clients des contrats weSend *Business* (sur la base des tarifs publics pratiqués sur dropcloud.com) et vous percevez des **commissions récurrentes**,
- DropCloud facture et encaisse vos clients en direct puis vous rétrocède vos commissions,
- L'assistance technique est fournie par l'équipe technique dropCloud,
- Vous gérez et suivez vos ventes et commissions depuis une interface de gestion Web.

► Conditions Financières

Commission récurrente

30 %

(sur le Chiffre d'affaires HT généré par les ventes)

Exemple :

Votre client souscrit un abonnement weSend Business de 100 Go avec 10 utilisateurs à 25 € HT / mois (soit 300 € HT / an). Une fois son règlement perçu par DROPCLOUD S.A.S., **vous recevrez un virement de 90 € HT** (soit 30% de sa commande) pour la première annuité, puis à chacun de ses renouvellements.

► Contact

Pour toute question, n'hésitez pas à contacter un membre de l'équipe **Vente Indirecte** :

Téléphone : 0811 03 15 35 (prix d'un appel local)
Du lundi au vendredi de 9H30 à 12H30 et de 14H à 18H